

کارگاه فروش در شرایط بحران

تماس	
اسم:	نسترن بهنام
نام:	نسترن
نام خانوادگی:	بهنام

مشخصات آگهی

کد آگهی: RF738619

اطلاعات تکمیلی

عنوان آگهی:

متن آگهی:

کارگاه فروش در شرایط بحران
 محتوا و خدمات جنبی کارگاه: 1- مهارت های غلبه بر مقاومت
 مشتری در شرایط سخت و بحران 2- راهکارهای متقاعدسازی
 مشتریان در شرایط بحران 3- راهکارهای اعتمادسازی و غلبه
 بر ترس از خرید در شرایط بحران 4- فنون نیازسنجی مشتریان
 در شرایط سخت و بحران 5- مهارت های نهایی کردن فروش و
 عقد قرارداد در بازارهای متلاطم و ناپایدار 6- فنون غلبه بر
 اعتراضات و ایرادات مشتریان در شرایط سخت و بحران
 ◀ همراه با تمرین ها و تحلیل نمونه عملی از بازارهای مختلف و
 بیزنس کوچینگ رایگان برای عبور از بحران
 ارائه دهنده: دکتر علیرضا حدادیان دکترای مدیریت بازرگانی
 (گرایش بازاریابی)؛
 عضو هیئت علمی دانشگاه فردوسی مشهد؛ بیش از بیست سال
 تجربه و مطالعه در حوزه بازرگانی و بازاریابی، بیزنس کوچ
 بنگاههای اقتصادی معتبر؛ طراح و مجری پروژههای کاربردی
 مارکتینگ و تحقیقات بازار؛

مخاطبان: بنیانگذاران و مالکان، مدیران ارشد اجرایی، اعضاء هیات

مدیر، مدیران میانی، سرپرستان
مدت: 16 ساعت، چهارشنبه ها-ساعت 16 الی 20 مکان:
کارخانه نوآوری مشهد- مجازی برای سایر شهرها
شرایط حضور: 1- ارسال فرم تکمیل شده ثبت نام 2- ارسال فیش
واریزی به شماره حساب سیبا ملی 0106192826002 یا کارت
سیبا 6037997418692209 و یا خرید الکترونیکی از طریق بخش
محصولات وب سایت com.drhadadian.www

خراسان رضوی
مشهد

استان ::
شهر ::

ارزش

تومان 770,000
نقدی

قیمت:
نحوه فروش: